

# ‘Bekend en bevlogen in de markt’ ‘We bestoken de installateurs niet met vragen’

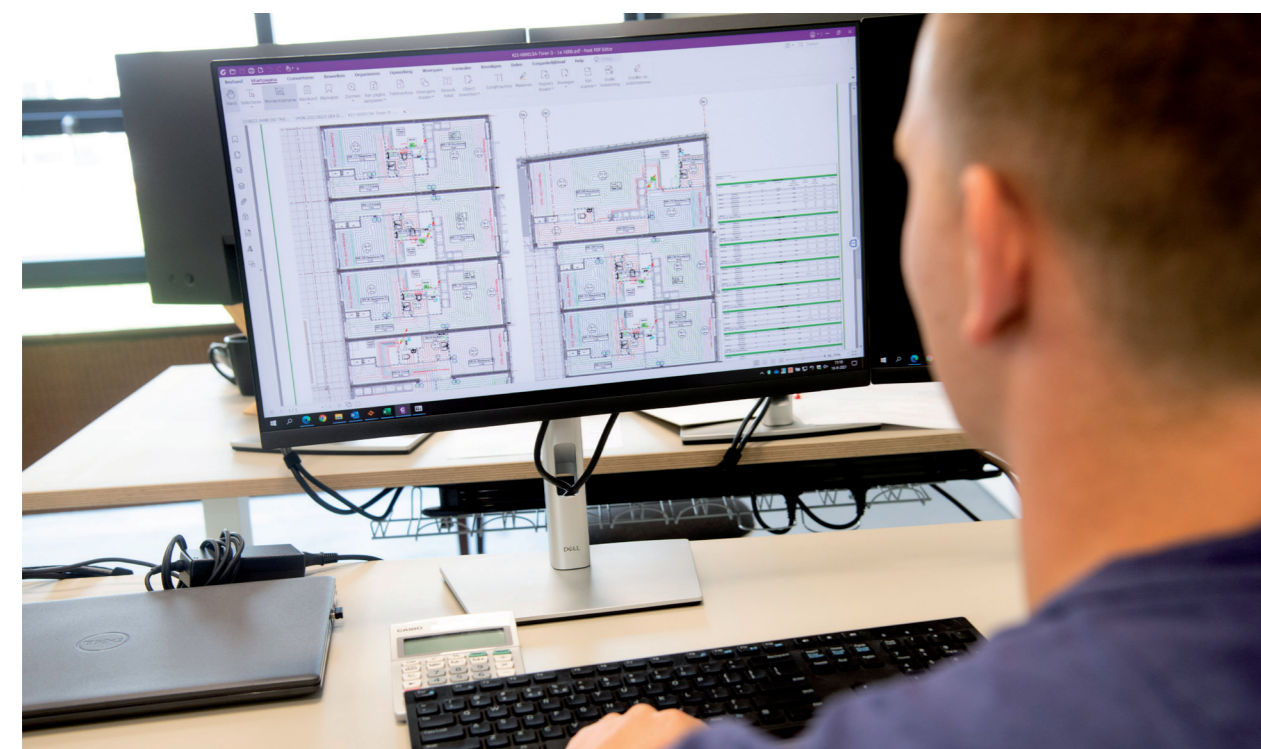
“We weten heel goed wat de installateurs van ons verwachten. We bestoken ze daarom niet met vragen. Daar zitten ze niet op te wachten”, zegt Ido van Maldegem, directeur Klimaatvloeren Nederland. “We hebben de expertise en de ervaring in huis waardoor we weten wat in bepaalde situaties gebruikelijk is. We gaan niet onnodig bellen. Bepaalde vragen die zich voordoen, kunnen we heel goed zelf oplossen omdat we weten wat in die situaties gangbaar is. We zijn bekend en bevlogen in de markt.”

Klimaatvloeren Nederland is een jong bedrijf maar heeft toch een gedegen vakkennis in huis door de ervaring die Van Maldegem door de jaren opgebouwd heeft. Van Maldegem is in juni met zijn bedrijf van start gegaan. “Ik heb de stap genomen om voor mijzelf te beginnen, omdat ik mijn eigen visie wilde volgen”, legt hij uit. “Maar ik ben zeker niet nieuw in deze markt. Ik heb bij twee bedrijven in loondienst gewerkt. De eerste was een handelsmaatschappij. Daar heb ik de dienstverlening ingevoerd. Dus dat monteurs van systeemaanbieders ook daadwerkelijk naar de bouw gaan. Dat kwam in 2008 in opkomst. Dat heb ik tot een suc-

ces gebracht.” In 2017 is Van Maldegem met Provarmo gestart in loondienst. “Begin dit jaar vond ik de tijd rijp om voor mezelf te beginnen met Klimaatvloeren Nederland”, geeft hij aan. Hij is zeker niet met nul begonnen. Een aantal installateurs is hem gevolgd. “In onze branche wordt meer naar de persoon gekeken dan naar een bedrijfsnaam, heb ik het idee”, zegt hij. “Klanten zijn ons gevolgd vanwege bekendheid en vertrouwen.”

## Klimaatvloeren

“Er wordt vaak gesproken over vloerverwarming en vloerkoeling”, zegt Van Maldegem. “Wij spreken liever over klimaatvloeren, want zo heb je beide functies in één woord. Dat dekt beter de lading,



Ido van Maldegem,  
directeur Klimaatvloeren Nederland

vinden we. Vandaar ook de bedrijfsnaam. Die zegt meteen al waar we mee bezig zijn. We zijn een jong en fris bedrijf met een no-nonsense mentaliteit. Wat we zeggen, doen we. We houden van duidelijkheid. Het plezier in het werk moet er vanaf spatten.”

## Dienstverlener

Klimaatvloeren Nederland ontzorgt de installateur. “We leveren een complete dienstverlening van hoogwaardige producten voor waterhoudende klimaatvloeren. De installateur heeft er geen omkijken naar. Hij kan zijn professionele kennis elders inzetten.” Die dienstverlening begint al bij het ontwerp. “We bespreken samen met de installateur welke eisen er gesteld worden”, geeft Van Maldegem aan. “Aan de hand hiervan komen we tot een materiaalkeuze om zo tot een dekkend ontwerp te komen.” De volgende stap is het verlegplan. “Hiervoor maken we gebruik van een speciaal ontwerpprogramma voor het ontwerpen van het meest optimale en meest efficiënte legpatroon van de leidingen in de vloeren”, aldus Van Maldegem. “In het verlegplan vermelden wij

“We luisteren goed naar de wensen van de professionele installateur en volgen het bouwproces op de voet.”

alle belangrijke technische gegevens en geven we een duidelijk overzicht van de benodigde materialen.” Daarna volgt de levering. De materialen worden just-in-time op de bouw geleverd voor de diverse montagewerkzaamheden. Het is allemaal maatwerk. “We luisteren goed naar de wensen van de professionele installateur en volgen het bouwproces op de voet”, aldus Van Maldegem. “We zorgen voor een levering van de juiste materialen op het beste moment met zo min mogelijk verpakkingsmateriaal omdat we ongewenste afvalstromen op de bouw willen voorkomen en geen onnodige kosten willen maken.” Klimaatvloeren Nederland levert ook de thermostaten. “Hierbij hebben we een goede keuze gemaakt in betrouwbaarheid en betaalbaarheid”, aldus Van Maldegem. “Dat is ook belangrijk in de seriematige woningbouw.”



“Hoe eerder we betrokken worden bij een project, hoe beter. Dan kunnen we de installatie juist voorbereiden om alles in goede banen te leiden.”

### Vakkundige realisatie

Het ervaren montageteam van Klimaatvloeren Nederland weet precies wat er nodig is om tot het beste resultaat te komen. “Wij zorgen voor een correcte, snelle en vakkundige realisatie van het project, omdat onze service verder gaat dan alleen de levering”, geeft Van Maldegem aan. “We willen er zeker van zijn dat onze installatie geheel volgens opdracht, ontwerp en geldende kwaliteitseisen is uitgevoerd. Wij zorgen na uitvoering voor een juist revisiepakket, waarmee de gebruiker de documenten compleet kan maken.”

### Toegevoegde waarde

“Onze toegevoegde waarde zit in de data die we op de tekeningen van de verlegplannen zetten”, vertelt Van Maldegem. “Daarin vermelden we de uitgangspunten voor wat betreft de vloeropbouw, de temperaturen, groepslengten, debieten en drukverlies. Ook vermelden we uitgebreid de benodigde materialen. Al deze waarden zijn voor de installateur belangrijk voor de primaire installatie. Hiermee onderscheiden we ons. Door onze jarenlange ervaring begrijpen we de bouwkolom en kennen we onze plek in deze bouwkolom. Daarnaast wordt alles in eigen beheer gedaan, vanaf het ontwerp, naar de legplan-tekeningen, productie, transport, tot en met de uitvoering en revisie-bescheiden. Wij waarborgen de kwaliteit en duurzaamheid, met één gezamenlijk doel: resultaat voor beide partijen.” Op website [www.klimaatvloerennederland.nl](http://www.klimaatvloerennederland.nl) kan de installateur gegevens vinden over het opstook- en afkoelprotocol, gebruikershandleiding, afpersrapport en montagevoorwaarden.

### Flexibel

Klimaatvloeren Nederland verzorgt de complete installatie van grote en kleine projecten. Of het



nu gaat om vier woningen of een seriematige woningbouw van honderden woningen of appartementen of projecten in de utiliteit. “We zijn heel divers en kunnen alles aanpakken”, zegt Van Maldegem. “We hebben veel projecten in de seriematige woningbouw. Hierbij werken we samen met de installateur. Hoe eerder we betrokken worden bij een project, hoe beter. Dan kunnen we de installatie juist voorbereiden om alles in goede banen te leiden. We zijn erg flexibel voor planningen in de bouw. We pakken het goed op als er ergens iets stukt. Qua hoeveelheid werk hebben we geen last gehad van corona. Maar waar we nu, net zoals iedereen, mee geconfronteerd worden is dat de materiaalvoorziening als leidingen en kunststof nog wel eens lastig is, door de schaarste die door corona ontstaan is.”

### Centraal

Klimaatvloeren Nederland is gelegen op een bedrijventerrein bij Breukelen. “Het mooie van deze locatie is dat het heel centraal gelegen is in het land”, vindt Van Maldegem. “Het is echt een toplocatie aan de A2 Amsterdam/Utrecht. Vanaf hier kunnen we alle kanten op.”